



タレントの島崎俊郎氏が訪問

株式会社 TGL

広島県呉市広三芦 1 丁目 5 番 3 号 2F

代表取締役 大崎 憲治

安心・安全なサイトの運営を手掛け 積極果敢に挑戦し続ける起業家

オンラインゲームの通貨やアイテムなどを安心して売買できる RMT サイトの運営を手掛ける『TGL』。同社の大崎社長は、同業他社がひしめく業界において、失敗を恐れず果敢に挑戦し続けてきた。本日は、タレントの島崎俊郎氏が、社長にインタビュー。

—まずは、大崎社長の歩みから。

東京都出身です。27歳のころ、それまで勤めていた会社を退職。当時好きだったスノーボードを思い切り楽しめる環境を求め、カバン一つで北海道に行きました。ゲレンデのレストランで、住み込みで働いて生計を立てていましたね。シーズンオフの春には東京に帰るつもりでしたが、ゴルフ場の仕事があるということで滞在を延長しているうちに、店長をさせていただくように。そして気づけば、北海道で過ごした年月は10年——その中で、人生のパートナーと出会い、子ども2人を授かりました。その後北海道を離れ、妻の実家のある広島に移り住むことになったのです。

—広島ではどのようなお仕事を？

実は現在手掛けている事業は、北海道にいた時に立ち上げたものでしてね。勤務の合間を縫ってオンラインゲームをすることが趣味で、2年ほど続けていました。そのゲームを退会することになった時に、ゲームで取得したアイテムを売却できることを知ったのです。実際に売却してみたところ、特にレアアイテムは高く売れて、総額で50万円ほどになりました。

—そんなに高値で売れるのですね！

ええ。要するに、社会人や富裕層を中心に、手っ取り早くゲームに勝利するために、お金を掛けてでもアイテムを取得したいという需要が高いことが分かったのです。そこで、インターネット上で安心してアイテムの売買ができる RMT サイトの運営をスタート。「仕入れて売る」ということは小売業と変わりませんが、私共が取り扱うのは電子データ。ですから、在庫を置くスペースも必要ありませんし、ネット環境が整っていればどこでもできる事業なのです。北海道の自宅の一室で一人でスタートしましたが、広島に移り住んだころには、事業も軌道に乗りスタッフも増え、収入も安定していました。

—同業他社も多くいらっしゃるのでしょうか。

スタート当初と比べて同業他社も多くなり、時には激しい競争にさらされることもありましてね。最近では、利益を出せずに撤退する事業者もいるようです。そんな中で、チャレンジして失敗することもあります。私共は「失敗しないと成功しない」という信念のもと挑戦を続けてきました。また、経営者としての評価は結果が全てです。その結果につなげるためには、ひらめくタイミングや運も大事——。けれども、様々な詐欺が横行している業界において、お客様一人ひとりに「安心してご利用いただく」ということの積み重ねが、良い結果につながっているのだと思います。

—では最後に、今後の展望を伺います。

10年後には引退し、後継者に道を譲ろうと考えています。そのステップにたどり着くまで、まだまだ上を目指して新しいことにも挑戦していきたいですね！

(2018年1月取材)

「これまでの人生を振り返って、『運』が一番大切だということに気づいたと語ってくれた大崎社長。運だけではなく、決して失敗を恐れないバイタリティと行動力が溢れているからこそ、事業を軌道に乗せることができたと思いますよ。今後もぜひ頑張ってくださいね！」

対談を終えて

島崎 俊郎・談